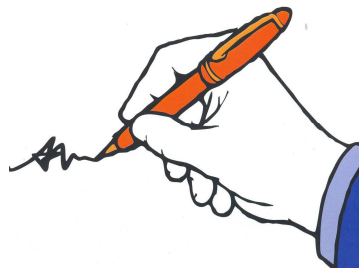


*Camera di Commercio Internazionale
Comitato Nazionale Italiano*

**LA VENDITA INTERNAZIONALE
REDAZIONE E NEGOZIAZIONE DI CONTRATTI
E
DI CONDIZIONI GENERALI**



martedì, 13 marzo 2012

ICC Italia

Via Barnaba Oriani, 34 - Roma

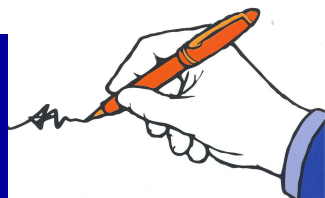
Negoziare e redigere contratti e/o condizioni generali di vendita da utilizzare nel commercio internazionale comporta una serie di problematiche non sempre familiari ai non addetti ai lavori: individuazione ed eventuale scelta della normativa applicabile, scelta del foro o dell'arbitrato, predisposizione di clausole adatte al contesto internazionale.

Per quanto riguarda la normativa applicabile, il seminario si baserà principalmente sulla legge uniforme sulla vendita internazionale di cui alla Convenzione di Vienna del 1980, in vigore in Italia e in moltissimi paesi stranieri. Verrà anche esaminato il recente progetto europeo di un diritto comune sulla vendita (*Common European Sales Law*).

Si procederà poi ad analizzare le principali questioni critiche, come ad esempio, la responsabilità per ritardi o per difetti dei beni venduti ed eventuali limitazioni di tale responsabilità, le condizioni di resa (Incoterms® 2010), le condizioni di pagamento, i modi di risoluzione di eventuali controversie, ecc., nonché l'individuazione delle soluzioni contrattuali più adeguate.

Il seminario è diretto a tutti coloro che negoziano e redigono contratti internazionali di compravendita e desiderano approfondire le tematiche fondamentali di tale materia. I relatori guideranno i partecipanti attraverso i vari temi, evidenziando vantaggi e rischi delle possibili soluzioni.

Nel trattare la materia si farà ampio riferimento al modello di contratto di vendita ed alle clausole generali (forza maggiore, *hardship*) elaborate dalla Camera di Commercio Internazionale, i cui testi verranno forniti ai partecipanti.



La Vendita Internazionale Redazione e Negoziazione di Contratti e di Condizioni Generali

Programma

Inizio Lavori ore 10.00
Quick lunch ore 13.00

Ripresa Lavori ore 14.00
Chiusura Lavori ore 17.30

Mattina

Pomeriggio

La legislazione sulla Vendita Internazionale

- ◆ La Convenzione di Vienna del 1980 e scelta della legge applicabile
- ◆ La Convenzione dell'Aja del 1955
- ◆ Il progetto di Diritto comune europeo della vendita (Common European Sales Law-CESL)

Cenni sugli Incoterms® 2010 della ICC

- ◆ Natura giuridica ed efficacia degli Incoterms®

La conclusione del contratto di compravendita e l'efficacia di eventuali condizioni generali

- ◆ La conclusione del contratto mediante scambio di lettere o e-mail
- ◆ Quando diventano efficaci eventuali condizioni generali

La redazione del Contratto di Vendita e/o delle condizioni generali di vendita

- ◆ Contratto "completo" firmato dalle due parti o accordo su elementi essenziali e condizioni generali
- ◆ I contenuti del contratto/condizioni generali

Le condizioni di pagamento

- ◆ Condizioni di pagamento e protezione giuridica del venditore
- ◆ Vari tipi di condizioni di pagamento

Come gestire (e prevenire) eventuali controversie

- ◆ La scelta tra arbitrato e giurisdizione ordinaria
- ◆ La giurisdizione ordinaria
- ◆ Come gestire le contestazioni

Il programma dettagliato verrà inviato successivamente all'iscrizione

Relatori:

- ◆ Prof. Avv. Fabio **BORTOLOTTI**: avvocato, arbitro internazionale, Presidente della ICC Commission on Commercial Law and Practice (CLP).
- ◆ Avv. Valentina **MAGLIO**: *senior lawyer corporate affairs*, Luigi Lavazza SpA

Modalità di Iscrizione

L'iscrizione va effettuata inviando a ICC Italia l'apposita scheda al numero di Fax **06 4882677** oppure via e-mail a: **icc@cciitalia.org** unitamente alla copia del bonifico.

E' previsto un numero massimo di 40 partecipanti.

Ulteriori info: **06 42034320/21**

Ai partecipanti verrà rilasciato un Attestato di Partecipazione

Quota di Iscrizione

€ 300,00 + IVA 21% **comprensiva della pubbl. ICC n. 556 Contratto di Vendita Internazionale (su CD Rom), della pubbl. ICC n. 650 Forza Maggiore Clausola ICC 2003 - Hardship Clausola, ICC 2003 e del quick lunch.**

Il CD Rom citato contiene anche il testo della *Convenzione di Vienna del 1980* e la *Tavola sinottico - comparativa relativa agli Incoterms® 2010* predisposta da ICC Italia.

Sconto agli Associati ICC Italia e AIA 20%

Sconto 10% in caso di più partecipanti della stessa società

Modalità di Pagamento

La quota di partecipazione dovrà essere versata con bonifico bancario a favore di:
Camera di Commercio Internazionale
IBAN IT18A 03069 05077 003815410296

La Vendita Internazionale
Redazione e Negoziazione di Contratti e di Condizioni Generali

Camera di Commercio Internazionale
Comitato Nazionale Italiano
martedì, 13 marzo 2012
Via Barnaba Oriani, 34
Roma

Nome - Cognome

Funzione

Società

Partita IVA

Codice Fiscale

Indirizzo

CAP - Città

Tel

Fax

e-mail

- Socio ICC Italia
- Socio AIA

Firma

Da restituire a ICC Italia unitamente alla copia del bonifico bancario via Fax al numero 06 4882677 o tramite e-mail all'indirizzo icc@cciitalia.org

Cancellazioni: *Oltre 10 gg precedenti la data dell'evento - rimborso totale*
Tra 10 e 6 gg precedenti la data dell'evento - rimborso 50%
Nei 5 gg precedenti la data dell'evento o in caso di mancata partecipazione - nessun rimborso

Informativa Ai sensi D. Lgs. del 30 giugno 2003 n.196.

Ai sensi dell'art.13 del D. Lgs. del 30 giugno 2003 n.196, del Codice in materia del trattamento dei dati personali, si comunica che i dati inseriti nella presente Scheda di Iscrizione saranno trattati nel rispetto delle condizioni e limiti posti dall'art. 11 del decreto citato per tutti gli adempimenti connessi all'iscrizione al seminario e future comunicazioni inerenti eventi formativi ICC.